

2018

Отчет об итогах деятельности АО «Страховая Компания «АСКО» за 2018 год

Краткие итоги, ключевые финансовые показатели и нормативы

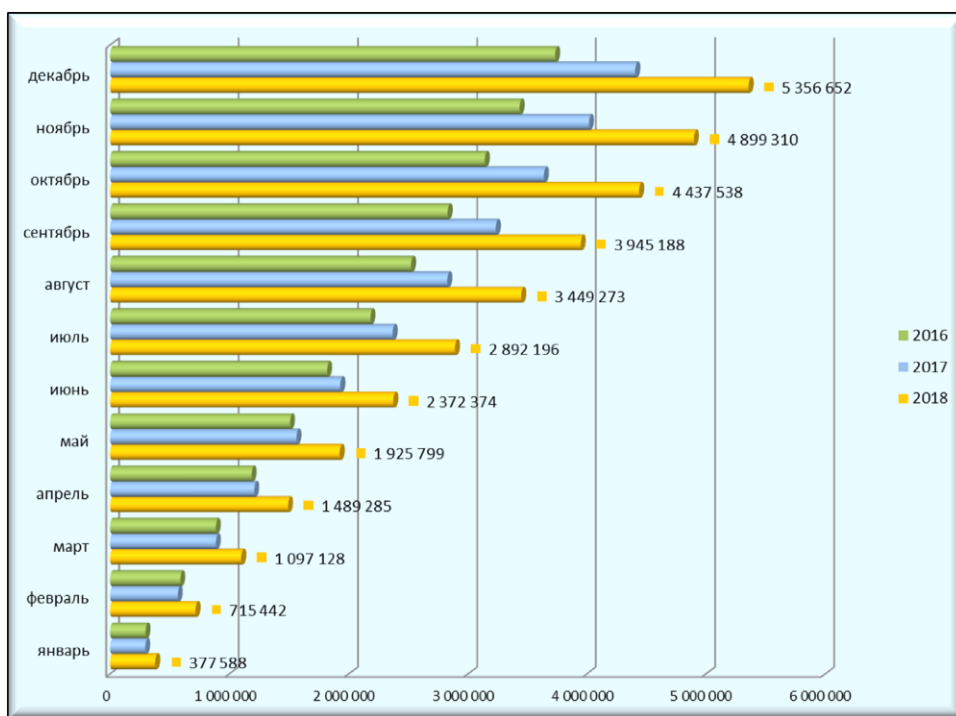


27 лет успешного труда на страховом рынке Казахстана

АО «Страховая компания «АСКО» благодарна своим клиентам за доверие, которое вновь позволило нам удержать устойчивые позиции и приумножить полезность страхования в 2018 году.

Более 50-ти региональных подразделений Компании оказали страховые услуги своим клиентам по всей стране. В 2018 году было заключено 539 242 договора страхования.

Динамика роста заработанных страховых премий в течение 3-х последовательных лет (2016-2018) (тыс. тенге) выглядит следующим образом:



85% страхового портфеля Компании ориентировано на самый востребованный клиентами класс обязательного страхования – гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств.

Компания предлагает рынку широкий спектр страховых услуг по 13 классам добровольной и 4 классам обязательной формы страхования, а также имеет разрешение на перестраховочную деятельность

1

5670

call center
сотни обращений
клиентов

ЕЖЕДНЕВНО

2

WWW.ASKO24.KZ

возможность
приобрести полис
не выходя из дома

КРУГЛОСУТОЧНО

3

1 МЛРД. 693 МЛН.

возмещено клиентам

СТРАХОВЫХ ВЫПЛАТ

Новый офис АСКО

В канун дня первого президента состоялось открытие **нового офиса** Компании в г. Караганда:

пр.Бухар Жырау, 52

Контактные телефоны:

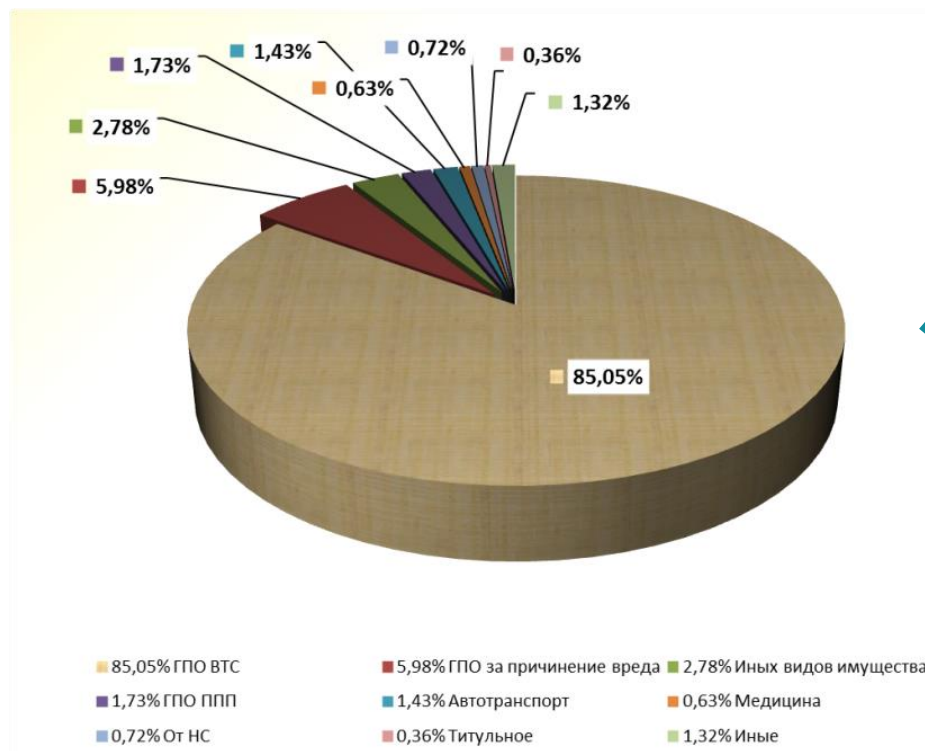
+7 701 989-16-03,

+7 7212 50-70-60

Почетный орден «КУРМЕТ»

В преддверии дня Независимости Республики Казахстан, почетным орденом «Курмет» награжден председатель Совета Директоров Страховой компании «АСКО» – Сембеков Амир Катеевич по указу Президента Республики Казахстан, за заслуги в государственной и общественной деятельности, значительный вклад в социально-экономическое и культурное развитие страны.

Структура страхового портфеля Компании в 2018 году представлена следующим образом



В структуру иных классов, на долю которых приходится 1,32 % страхового портфеля, входят классы обязательного экологического страхования, обязательного страхования ГПО владельцев объектов, деятельность которых связана с опасностью причинения вреда третьим лицам, классы добровольного страхования грузов, водного-воздушного-железнодорожного транспорта.

Совершенствование процесса страховых выплат – **главная** задача управленческого персонала Компании

В течение 2018 года Компанией произведено страховых выплат на сумму 1 млрд. 693 млн. тенге по 4847 страховым случаям; по сравнению с аналогичным периодом 2017 года общая сумма выплат выросла на 43 млн. тенге или на 3%. Количество выплат за 2018 год сократилось на 203 страховых случая или на 4%.

Ежедневно Компания регистрирует до 20 обращений о наступлении страховых случаев по классу обязательного страхования ГПО ВТС. Размер средней выплаты составляет 339 тыс. тенге.

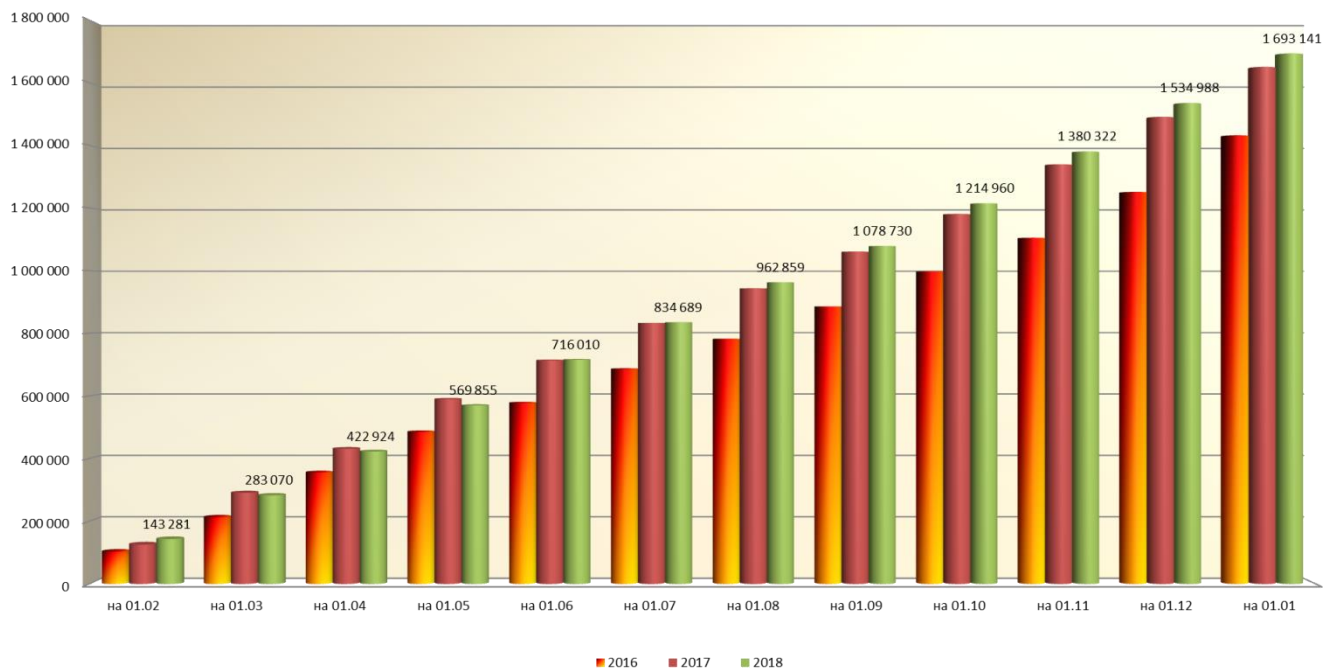
Урегулирование убытка осуществляется Компанией в 15-тидневный срок с момента сбора всех необходимых документов.

Доля чистых страховых выплат в чистых страховых премиях по состоянию на 01.01.2019 года составила 30%.

По официальным данным уполномоченного органа, в течение 2018 года **обращений** с претензией в адрес Компании на несвоевременное или неполное осуществление страховой выплаты **не зафиксировано**.

Динамика страховых выплат в течение 3-х последовательных лет

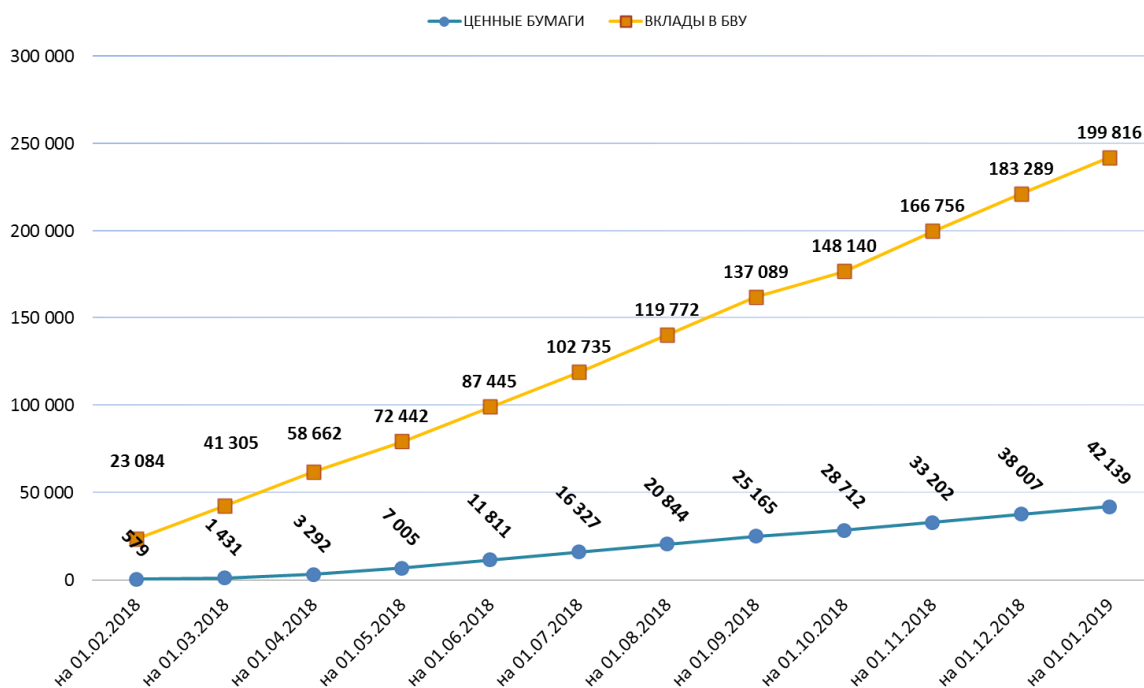
(2016-2018 годы) (тыс. тенге) выглядит следующим образом:



Динамика доходности от диверсификации денежных средств -

При инвестировании денежных средств Компания выбирает надежных финансовых партнеров и эмитентов. Продуманная инвестиционная политика Компании в течение года свидетельствует о стабильной и надежной диверсификации денежных средств.

Динамика доходности в 2018 году выглядит следующим образом:



ИНДИКАТОРЫ ДОХОДНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2016:

АКТИВЫ

5 млрд. 161 млн. тенге

ВЫСОКОЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ

4 млрд. 285 млн. тенге

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

3 млрд. 149 млн. тенге

АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

705 млн. тенге

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

529 млн. тенге

МАРЖА

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

2 млрд. 495 млн. тенге

КОЭФФИЦИЕНТ МАРЖИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

2,49 (при требуемом для страховых компаний значении не менее 1)

КОЭФФИЦИЕНТ ВЫСОКОЛИКВИДНЫХ АКТИВОВ

2,32 (при требуемом для страховых компаний значении не менее 1)

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2017:

АКТИВЫ

5 млрд. 540 млн. тенге

ВЫСОКОЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ

4 млрд. 811 млн. тенге

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

3 млрд. 071 млн. тенге

АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

750 млн. тенге

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

283 млн. тенге

МАРЖА

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

2 млрд. 643 млн. тенге

КОЭФФИЦИЕНТ МАРЖИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

2,91 (при требуемом для страховых компаний значении не менее 1)

КОЭФФИЦИЕНТ ВЫСОКОЛИКВИДНЫХ АКТИВОВ

2,06 (при требуемом для страховых компаний значении не менее 1)

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2018:

АКТИВЫ

6 млрд. 905 млн. тенге

ВЫСОКОЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ

5 млрд. 855 млн. тенге

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

3 млрд. 793 млн. тенге

АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

830 млн. тенге

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

1 млрд. 048 млн. тенге

МАРЖА

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

2 млрд. 632 млн. тенге

КОЭФФИЦИЕНТ МАРЖИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

2,43 (при требуемом для страховых компаний значении не менее 1)

КОЭФФИЦИЕНТ ВЫСОКОЛИКВИДНЫХ АКТИВОВ

1,98 (при требуемом для страховых компаний значении не менее 1)

Индикаторами доходности и эффективности деятельности являются показатели:

рентабельности собственного капитала (ROE Return On Equity) = Чистая прибыль / Собственный капитал

рентабельности активов (ROA Return On Assets) = Чистая прибыль / Активы

На начало 2019 года значение показателей:

ROE = 0, 28 – то есть, отдача с точки зрения учетной прибыли на каждую инвестицию акционеров составляет 280 тенге,

ROA = 0, 15 – то есть, на каждый тенге, вложенный в имущество Компании, приходится 150 тенге учетной прибыли.

АО «СК «АСКО». 2018 год. РЕЗЮМЕ.

- ✓ Финансовое состояние – стабильное
- ✓ Финансовый результат – положительный
- ✓ Законодательные нормативы – соблюдаются
- ✓ Более **500 ТЫСЯЧ** клиентов по всему Казахстану по прежнему доверяют нам свои личные и имущественные интересы!
- ✓ **27 ЛЕТ** успешного труда на страховом рынке Казахстана!

*Мы благодарим
каждого своего
клиента за доверие и
уверенно шагаем в
2019 год!*